



打通“疆煤出区”大动脉

——记新疆能源红沙泉一号露天煤矿

本报通讯员 赵瑾煜 张丽苹

跑出“加速度”

产能大了，品牌响了，煤运不出去，一切都是空谈。

红沙泉一矿地处准东戈壁，远离内地消费市场，运输距离天然处于劣势。铁路阶段性运力紧张、公路运输成本偏高，通道瓶颈一度让疆煤出区“卡脖子”。通道不通，再好的煤也到不了远方。

红沙泉人选择用实干一寸一寸打通。

矿区建成两套铁路环形装车线，形成内外环协同装运体系。同步完成铁路专用线电气化升级，配套投用国内首套双溜槽集装箱火车智能装车系统。这套设备是红沙泉人的“王牌”：双定量仓、双溜槽同步作业，单节64吨集装箱车厢仅需50秒即可装满，整列3500吨专列70分钟完成装车，相较传统模式缩短装车时长12分钟/列，装车效率提升46%。设备集成智能定位、自动抑尘、防冻液喷洒一体化功能，实现远程一键操作。靠着这套系统，矿日均可稳定发运10列火车，峰值单日装车突破18列。

面对铁路运力阶段性紧张的“老大难”，红沙泉人创新推出“公铁联运”“铁铁联运”组合模式，公路短途倒短补充铁路运力缺口，铁路干线长距离直达内陆和港口，形成多层次运输网络。2024年，矿区深化路企协同，成立路企合署办公室，调度员与铁路部门合署办公，精准协调运力调配，增加万吨重载列车配空比例，铁路日均发运列车从14.6列提升至17列，单日最高突破24列。2026年，“矿区—金泉站—黄骅港”铁水联运新通道打通，红沙泉矿区实现“疆煤5号”规模化下水外运，辐射华北、华东沿海市场。

2025年，红沙泉一矿“疆煤出区”总量达1746万吨，占新疆能源出区总量的68%，以单一矿区撑起近七成外运份额。该矿双溜槽智能装车系统年装运煤炭超2083万吨，环线累计装运突破6000列次。从2021年的176万吨到2025年的2560万吨，新疆能源疆煤出区量4年跃升14倍，成为全国能源保供

的重要力量。

拼出“精气神”

在红沙泉一矿，“社会主义是干出来的”不是一句挂在墙上的标语，而是关键时刻站得出、顶得上的行动力。

2025年以来，煤炭市场持续下行，售价承压，经营管控压力陡增。形势越难，越需要有人扛起来。矿党委把党建与疆煤外运业务深度融合，12个党支部围绕提质拓销、扩能增产、降本增效设立专项攻坚项目。运销党支部党员主动奔赴川渝、华中市场走访客户，顶着市场寒冬稳定疆煤出区订单规模；生产一线党员成立采剥优化攻关小组，常年驻守采场现场，持续优化流程，压缩成本；路企协同机制搭建中，党支部党员骨干带头对接铁路部门，争取运力倾斜，优化列车编组调度。

在4000万吨改扩建工程、双溜槽装车系统建设、储煤棚施工等重点项目现场，党员先锋队24小时跟班值守，执行“同上同下”现场管控机制，抢工期、保安全、提进度。疆煤外运旺季，列车集中到达，党员干部主动放弃休假，驻守装车环线协调调度，深夜跟进发运流程，确保每一列车“到即装、装即走”。

青年力量同样在保供一线茁壮成长。占职工总数67%的青年员工投身疆煤保供主战场，青年创新岗、青年安全岗全程参与智能化改造、煤质管控、多式联运优化，多项创新成果斩获新疆维吾尔自治区“五小创新”奖项。矿区同步落地净车车间、倒班宿舍楼、新能源充电桩等民生工程，稳住职工队伍，凝聚扎根边疆的向心力，让全体干部职工心无旁骛攻坚疆煤出区任务。

大道至简，实干为要。站在“十五五”开局新起点，红沙泉一矿正稳步推进4000万吨改扩建、光储零碳矿区、无人驾驶扩容等重点项目，持续扩大疆煤外运规模，持续擦亮“疆煤5号”品牌，为筑牢国家能源安全屏障、推动新疆经济高质量发展持续贡献国能力量。



近期，沈阳地区持续高温，辽宁沈西食堂及时优化食谱，贴心为职工准备冷面、绿豆汤等消暑品，帮助职工驱散暑气、鼓足干劲。此举将关怀落到实处，为迎峰度夏期间安全生产提供了有力的后勤保障。图为8月14日，厨师长精心为大家制作冷面。 本报通讯员 陶星然 摄

山西神二公司

畅通协同调运守牢保供“口粮”

本报讯(通讯员 魏花 李志荣)8月7日，首批来自国神上榆泉煤矿原煤顺利运抵山西神二公司，标志着集团跨区域、跨单位煤炭协同调运通道正式开通，为企业能源保供和提质增效注入强劲动能。

当前正值迎峰度夏攻坚战阶段，燃煤保供任务艰巨。该公司党委精准研判燃料供应局势，积极对接燃料公司，多方协同联动打通保供链路。针对运输路途较远、跨单位协调流程繁杂等难题，该公司采购部燃料分部、燃料储运部相关岗位紧密衔接，闭环管控，顺利实现集团公司内部原煤直供顺畅落地，为机组燃料安全稳定供应提供了有力保障。此次直供通道的开启，有效提升了神二公司燃料供应抗风险能力，拓宽了内部原煤资源保障渠道。后续，该公司将常态化做好煤炭调运、接卸、存储等工作，细化全流程管控，守牢机组“口粮”供应防线，全力以赴扛起迎峰度夏电力保供重任。

安徽铜陵电厂

探索“AI+电力交易”应用新模式

本报讯(通讯员 冯锐)8月13日，安徽铜陵电厂依托国内AI工具完善代码编写，成功搭建电力交易复盘分析系统，该系统实现交易数据自动归集、历史交易复盘、市场行为量化分析，为交易策略研判、科学决策提供数字化支撑。该系统的落地催生“业务人员主导、AI承担项目辅助工作”的全新数字化工作模式，为全自主、低成本、快速落地业务数字化应用开辟新路径。

安徽电力市场深化带来交易相关业务工作量激增，而传统数字化系统建设链条长、成本高、迭代慢，难以适配电力交易规则与业务需求的动态变化。为破解上述痛点，该厂交易团队转变思路，探索“业务人员+AI”的协同开发新模式。在新模式下，交易专业人员化身“产品经理”，立足一线交易场景梳理核心逻辑，明确功能目标，搭建整体框架，编写底层逻辑代码，之后直接向AI清晰传递业务完善需求；AI承担传统程序员角色，自主编写、调试代码，快速完成程序搭建。建设周期大幅缩短，需求确认后快速生成程序框架，省去服务商立项、排期、沟通流转时间；程序稳定性更高，减少需求层层转述带来的逻辑偏差，有效降低代码漏洞与程序出错概率；迭代拓展灵活便捷，后续新增分析维度、优化统计口径、拓展功能模块，交易人员可直接向AI下达指令，快速完成升级改造；贴合业务实际、定制化程度高，由熟悉市场规则与交易逻辑的一线人员全程把控，功能设计直击业务痛点，避免通用软件“水土不服”；建设成本近乎零投入，无需支付软件开发、项目实施费用，以极低成本实现业务数字化工具自主落地。依托该模式建成投用的电力交易复盘分析系统，可自动整合多品类交易数据，完成复盘、收益拆解与策略对比，释放交易人员精力，提升交易精益化管理水平。



↑迎峰度夏能源保供攻坚期，山东聊城公司广大生产职工坚守保供一线阵地，严格开展设备巡回检查，及时排查消除各类设备缺陷，全力筑牢机组安全稳定运行防线。图为8月17日，检修职工检查换热器密封胶条。 本报通讯员 徐建莉 摄

→8月15日，朔黄铁路黄大公司组织开展雨后线路隐患专项大检查，紧盯降雨过后后线路设备状态，对管内零小水害处所逐项开展整治销号，严格执行雨前防范、雨中巡查、雨后复盘巡检工作机制，落实“一场降雨、一次整治”工作要求，及时消除汛期设备风险。图为海兴南中心工务专业人员精准研判线路薄弱隐患。 本报通讯员 孙印 摄



江苏公司：潮起江海 实干领航

实干增绿：绿潮为帆 低碳绘长卷

作为能源消费大省，推进能源绿色低碳转型是必须扛起的政治责任，更是企业可持续发展的必然选择。江苏公司深耕存量机组绿色升级，在集团内率先完成全部煤电机组“三改联动”改造，最大化挖掘现役机组节能降碳潜力。泰州电厂创新实现百万千瓦机组“三改联动”与控制系统“国产化、一体化、智能化”同步改造，全面应用国产DCS控制系统，机组综合供电煤

耗每千瓦时下降14.46克。在2024年度全国火电机组能效对标中，公司14台次机组入围优秀榜单，11台机组跻身行业前20%，斩获4个5A级、3个单项指标冠军，其中泰州电厂连续十年获评中电联能效对标5A级优胜机组，成为行业节能高效标杆。

在存量升级基础上，江苏公司大力实施“沐光行动”，全域布局新能源产业。谏壁电厂盘活工业灰场闲置土地，建设光伏电站，实现工业遗迹生态修复与清洁能源开发双赢；徐州电厂依托地方资源枯竭型城市转型机遇，联动本地绿色能源龙头企业，投产220兆瓦新能源项目，助力区

域产业绿色升级；泰州东来江水上光伏打造“渔光互补”模式，实现水上发电、水下养殖的立体集约发展；宿迁分散式风电项目开启江苏省陆上风电规模化推广新阶段。同时，公司积极布局海上风电新业态，持续壮大新能源产业规模。聚焦“双碳”核心目标，江苏公司攻坚碳减排关键技术。泰州电厂CCUS碳捕集装置稳定高效运行，可精准捕获机组排放的二氧化碳，提纯至食品级标准，广泛应用于食品加工、工业制造、冷链运维等领域，为煤电产业大规模低碳化改造积累成熟技术与工程经验。

江苏公司创新探索产城协同绿色发展模

式，破解城市环保治理难题。常州电厂建成国内首个大型燃煤机组环保污泥耦合焚烧二期项目，可处置城市三分之二的污泥存量，构建“污泥—能源—建材”完整绿色循环链条。该项目每年可节约标准煤1.67万吨、减少碳排放4.51万吨，成功实现固废资源化利用。

江海潮涌风正劲，实干扬帆启新程。立足“十五五”发展新起点，江苏公司将持续高举“社会主义是干出来的”伟大旗帜，永葆闯的精神、创的劲头、干的作风，以实干担当赋能新型能源体系建设，为谱写“强富美高”新江苏现代化建设新篇章贡献坚实能源力量。

(上接第一版)

改革之利：传统产业优化升级未来可期

经过3个月时间的分灶吃饭，如今的洗选产业已经呈现出经营成本下降，产品竞争力上升的好势头。

资源资产有效盘活，闲置产能实现再利用。原西大滩洗煤厂转为开展疆煤接卸加工及焦煤代加工业业务。原金能洗煤厂转为承担铁路货运及石嘴山电厂专用栈桥输煤业务，同步推进电厂专用栈桥输煤业务框架协议签订。神火

洗煤厂、活性炭二车间等闲置资产正加快研究处置方案，西大滩综合能源站项目正在积极论证。通过资产分类管理，西大滩、金能、大武口、神火等关停厂区预计每年可减少无效折旧费用约800万元，有效提升资产运营效率。

深耕专业生产，产品竞争力稳步攀升。洗选中心科学优化生产组织，纵深推进“成本革命”，实现了矿井来煤接得住、化工用煤供得稳、科技创新搞得活、协同创新干得好四个目标。上半年，商品煤增产28万吨，设备完好率保持和生产时间利用率稳定在99%以上。洗混煤合格率超计划3.24%，平均灰分较计划降低1.13%。羊场湾洗煤厂新上超高压过滤机设备，有效实现煤泥从“低效处置”向“高效利用”转变。精准调整整

泉洗煤厂生产工艺，成功对接西来峰焦化厂、乌海君正化工低灰精煤供应业务，吨煤利润可提升15元至22元，开辟了新的效益增长点。

银北洗选公司配合煤制油化工销售公司活性炭市场开拓，适时调整转型生产Φ3.0—80炭，上半年已累计为精蜡公司供应液体蜡脱色粉炭42吨。银北洗选公司对接艾米特新能源车业公司负极原料需求，加工“太西负极专用料”，并利用锂电负极材料中试线制粉整形设备，与广东东岛新能源公司开展供需合作，研发生产负极材料前驱体，延伸太西无烟煤产业链。公司组织职工转战西大滩，顺利开展疆煤接卸、代装及焦煤代洗代加工业务。组建特种煤车间开辟效益新源；开展10万吨原生矸石洗选业务，从废

弃矸石中“淘宝”。智能化改造蹄疾步稳，活性炭成型智能晾晒(AGV)系统改造已正式启动，建成后将实现成型率自动转运、智能晾晒，大幅降低职工劳动强度。7月上旬，宁德时代专程来到银北洗选公司考察，双方达成合作意向。

专业营销赋能，品牌市场持续回暖。煤制油化工销售公司利用销售渠道优势，稳定老客户、开发新用户。回访北京市自来水集团良泉水厂、苏州赢众等客户。与山东泉铭、青岛众凯、北京自来水集团第九水厂等单位签订销售合同2967吨。目前碳素产品产销平衡，活性炭去库存抓紧推进，“太西”牌活性炭、炭素等产品的市场认可度正在回升。

科研精准聚焦，新质生产力加速培育。炭

基材料研发业务划归煤制油化工研究院后，纳入“十五五”科研规划，科研方向更加聚焦太西无烟煤高值化利用、锂电负极材料等重点领域，科研资源实现优化整合，有力推动“太西乌金”向高端功能材料、储能材料等领域高值化转化。将炭基材料领域关键技术列入公司供应链补链强链产业体系，融入“煤基高端材料产业链”，培育炭基材料领域新质生产力。

严控经营成本，盈利质效持续向好。洗选中心宁东动力煤上半年完全成本压降0.31元/吨。银北洗选公司无烟煤完全成本较预算节支188元/吨；活性炭完全成本较预算节支1330元/吨，企业经济效益明显向好，实现了从“被动省钱”到“主动创效”的跨越。